

**Pomysł – potencjał – przedsiębiorca  
czyli  
Jak naukowiec zostaje biznesmenem?**

**Bezpłatne szkolenia, doradztwo i mentoring - Małopolska Agencja Rozwoju Regionalnego wspólnie z Województwem Małopolskim i Politechniką Krakowską realizuje projekt 3xP: Pomysł - Potencjał – Przedsiębiorca, którego celem jest wsparcie rozwoju przedsiębiorczości opartej na innowacjach.**

W ramach projektu studenci, absolwenci, doktoranci i pracownicy naukowcy z całej Polski, chcący spróbować własnych sił w biznesie, mogą skorzystać ze specjalnej oferty bezpłatnych szkoleń. Najbliższe szkolenia będą organizowane w Krakowie. Spotkania planowane są też w dużych miastach na terenie całej Polski.

Ponadto, doktoranci i pracownicy uczelni zainteresowani założeniem własnej firmy będą mogli skorzystać z innowacyjnego programu I-Mentor. Jak to działa? Uczestnicy programu otrzymają profesjonalne i kompleksowe wsparcie eksperta przy wyborze formy prawnej firmy, jej rejestracji, określaniu kierunków rozwoju firmy, jej zarządzaniu, kontaktach z potencjalnymi partnerami, promocji, komercjalizacji i wprowadzeniu produktu/usługi na rynek. Dzięki interaktywnej współpracy, 12 uczestników programu założy innowacyjne firmy.

Małopolska Agencja Rozwoju Regionalnego od wielu lat podejmuje inicjatywy wspierające rozwój przedsiębiorczości oraz innowacji w regionie. MARR prowadzi działania promujące małopolską gospodarkę oraz uczy przyszłych właścicieli firm jak zakładać i rozwijać działalność gospodarczą.

**Najbliższe, bezpłatne szkolenia organizowane w ramach projektu 3xP:**

**Masz oryginalny pomysł na biznes?** Naucz się go promować. Weź udział w szkoleniu i dowiedz się kiedy produkt lub usługa jest innowacyjna, jak wykreować markę, jak znaleźć dla niej niszę marketingową, jak wpłynąć na preferencje nabywców i utrzymać ich przy sobie, jak wybrać najskuteczniejsze kanały marketingowe.

**Uczestniczyłeś w ciekawym projekcie badawczym?** Masz oryginalny pomysł, nowe rozwiązanie, prototyp, lecz nie wiesz, jak go przenieść do biznesu? Wahasz się, jaką wybrać ścieżkę komercjalizacji? Dowiedz się, jak ocenić wartość, przeprowadzić analizę rynku, wybrać najlepszego partnera biznesowego, negocjować warunki umowy transferu? Weź udział w szkoleniu i pozwól pomysłowi zaistnieć w biznesie!

**Najbliższe szkolenia w kwietniu – sprawdź na [www.marr.pl/projekty/3p](http://www.marr.pl/projekty/3p)**

**oraz pod nr tel. 12 617 66 04**